

# AGENT

*Comprehensive Video Analytics Solutions*



## **Il Channel Partner Program di Agent Vi**

Panoramica del programma

## Il Channel Partner Program di Agent Vi

**Il Channel Partner Program (CPP) di Agent Vi definisce il contesto attraverso il quale system integrators e distributori possono certificarsi per rivendere, installare e dare supporto alla gamma di soluzioni di video analisi di Agent Vi.**

Il CPP consente ai channel partners di Agent Vi di acquisire l'esperienza e la competenza, così come una ben definita struttura di business, per estendere la loro offerta basata sui prodotti ed i servizi associati di Agent Vi.

Una volta aderito al CPP, è richiesta la partecipazione ad un corso di certificazione che permette ai partners di acquisire le conoscenze tecniche e di vendita relative ai prodotti di Agent Vi. Completato il corso, il partner sarà riconosciuto come "Certified Channel Partner", permettendogli di fruire di una serie di benefits e di capitalizzare l'offerta di prodotti Agent Vi.

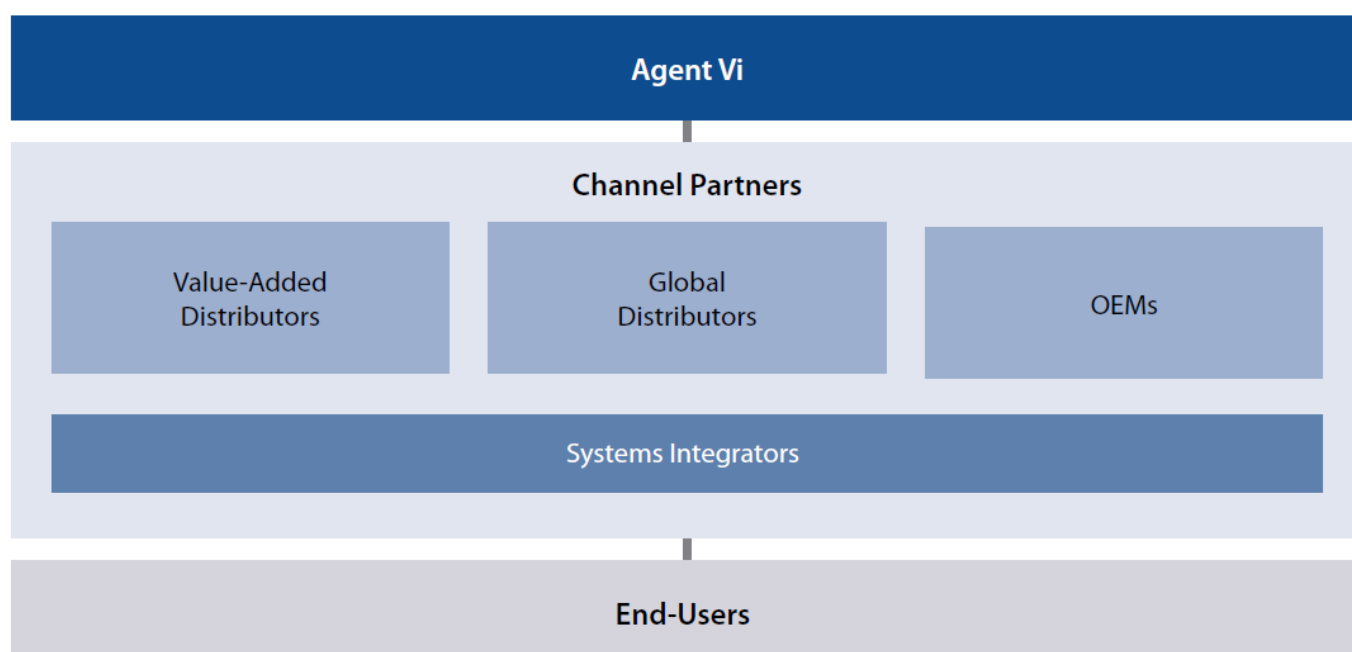
### Perchè Diventare un Partner Agent Vi?

Il ricorso crescente a livello mondiale di sistemi di sorveglianza e la penetrazione accelerata di tecnologie video IP ha aumentato la domanda di video analisi. Oggi le tecnologie di video analisi offrono una vasta gamma di applicazioni – dagli allarmi in real-time, alla raccolta dati business intelligence ed a ricerche forensi all'interno di registrazioni video – che sono usate in un crescente numero di mercati verticali.

Come leader globale nel mondo della video analisi, Agent Vi è nella posizione migliore per rispondere alla crescente domanda del mercato di soluzioni avanzate di video analisi. Infatti, Agent Vi offre la suite più completa di prodotti di video analisi, una presenza a livello mondiale attraverso un'ampia rete di canali di vendita ed una considerevole esperienza di quasi un decennio.

La collaborazione con Agent Vi permette di offrire ai vostri clienti un portafoglio prodotti più ampio massimizzando l'accesso a potenziali vendite. Inoltre potrete capitalizzare la vostra base-clienti esistente introducendo delle migliorie e dei servizi aggiuntivi ad installazioni esistenti.

Agent Vi si è impegnata ad offrire a voi ed ai vostri clienti delle modalità nuove e stimolanti per un pratico uso della videosorveglianza, continuando ad introdurre nuovi prodotti di video analisi e nuove capacità che rispettano i rigorosi standard di qualità di Agent Vi.



## BENEFITS PER I PARTNERS

### Sconti sui prodotti Agent Vi

Agent Vi premia tutti i suoi partners certificati offrendo sconti dai prezzi di listino in linea con il livello di CPP (bronze, silver, gold, platinum). Si ha diritto a sconti maggiori a fronte di maggiori volumi di vendita e di conseguenti livelli superiori di partnership, per permettere di incrementare i vostri margini e la vostra competitività nel mercato.

### Accesso al CPP Portal

Agent Vi offre un Partner Portal dedicato con risorse per i partners: materiale di marketing e di vendita (demo clips, case studies, brochures, presentazioni, ecc.), risorse web (video promozionali, loghi, testi), campagne marketing, lista eventi, ecc.

### Accesso al Support Portal

Il Support Portal permette ai partners di avere supporto pre e post-vendita, ricevere informazioni tecniche per gare pubbliche, registrare licenze e scaricare manuali.

### Presenza nel Sito Agent Vi: "Where to Buy"

Come partners certificati, sarete presenti nella sezione "Where to Buy" del sito Agent Vi. Questo permette a potenziali clienti della vostra zona di identificarvi facilmente e contattarvi direttamente.

### Pacchetti Software Demo

I partners hanno diritto a pacchetti software demo per usare i prodotti Agent Vi nelle proprie demo room o per i propri venditori. Questi pacchetti, durante il periodo di partnership, possono essere aggiornati gratuitamente.

### Incentivo alle Segnalazioni

I partners sono incoraggiati a registrare potenziali opportunità attraverso il Partner Portal in modo che Agent Vi possa supportarli per chiudere con successo le trattative. E' disponibile assistenza tecnica e di vendita così come uno sconto aggiuntivo a fronte di registrazioni tempestive (oltre il regolare sconto relativo al proprio livello di certificazione).

## PREREQUISITI PER I PARTNERS

### Certificazione

Per essere un partner effettivo è necessario possedere le conoscenze per proporre e gestire i prodotti Agent Vi così come per dare supporto ai vostri clienti. A questo scopo Agent Vi ha progettato un programma di training e certificazione che tutti i system integrators devono completare per ricevere lo stato di "Certificati" e per essere riconosciuti membri CPP. Il corso aiuta ad identificare nuove opportunità dove i prodotti Agent Vi potrebbero essere inseriti incluse le installazioni di video sorveglianza già realizzate.

- I corsi sono tenuti in tutto il mondo ed in diverse lingue. Possono essere organizzate anche sessioni dedicate presso la vostra sede o presso quella dei vostri clienti.
- Il positivo completamento del corso vi qualificherà come rivenditori certificati.
- E' richiesta una ri-certificazione ogni 2 anni.
- Per mantenere lo stato di certificazione ogni azienda deve sempre avere almeno 1 persona certificata.
- Agent Vi apprezza il vostro investimento per il training e garantisce ad ogni partecipante una licenza software gratuita e rivendibile.

### Customer Care Completo

Con la certificazione sarete qualificati a fornire un completo supporto ai vostri clienti dalle installazioni al post-vendita. Agent Vi non supporta gli utenti finali e si aspetta che l'attività di supporto diretta sia gestita dal partner di riferimento.

### Acquisto da Distributori Registrati

La strategia di canale di Agent Vi prevede 2 livelli per i quali i system integrators acquistano da distributori registrati. Questo vi permette di acquisire i prodotti Agent Vi attraverso un distributore locale, nella vostra valuta e con i termini di pagamento tra voi stabiliti. Agent Vi ha meccanismi rigorosi affinché riceviate lo sconto che vi spetta in base al livello di partnership.

## LIVELLI DI PARTNERSHIP

Il Channel Partner Program di Agent Vi è costituito da quattro livelli di partnership determinati secondo le vendite annuali dei partners. Il volume di vendita annuale è misurato sui prezzi di listino end-user valido per quell' anno.

I quattro livelli sono:

---



|  | Bronze    | Silver    | Gold       | Platinum   |
|--|-----------|-----------|------------|------------|
| Vendite annuali (prezzi end-user)                                  | Qualsiasi | > € 7.000 | > € 21.000 | > € 48.000 |
| Sconto * – concesso sul listino end-user, all' atto dell' acquisto | 10%       | 17%       | 22%        | 30%        |

\* Gli sconti sono applicati solo ai prodotti software Agent Vi e non ai costi dei servizi professionali e dei corsi di certificazione; sono soggetti inoltre ad ulteriori condizioni come specificato nel contratto di partnership.

## Agent Vi

Agent Video Intelligence (Agent Vi) è fornitore leader di un' architettura aperta, software di video analisi utilizzato in tutto il mondo in una varietà di applicazioni di sicurezza, protezione e business intelligence.

Le soluzioni complete offerte da Agent Vi estendono le funzioni di video analisi ed allarmistica in real-time a ricerche forensi ed analisi post-evento e sono pienamente integrate con una varietà di dispositivi e sistemi di video management terze parti.

L' integrazione delle avanzate capacità di video analisi di Agent Vi con reti di sorveglianza esistenti o nuove permette agli utilizzatori di beneficiare del vero potenziale dei loro impianti di sorveglianza, trasformandoli in strumenti intelligenti che rispondono alle sfide del 21° secolo.

Agent Video Intelligence Ltd.USA: +1 303 534 5106 EMEA & APAC: +972 72 220 1500

Per maggiori informazioni, visita: [www.agentvi.com](http://www.agentvi.com) o email: [sales@agentvi.com](mailto:sales@agentvi.com)

© 2010 Agent Video Intelligence Ltd., Tutti i diritti riservati